

Sigdo Koppers S.A.

Málaga 120, Piso 8
Las Condes, Santiago

Para mayor información contacte a:
Andrés Barriga Martínez
Javiera Muñoz Bravo

(56-2) 837-1111
abm@sk, jmb@sk.cl, ir@sk.cl

www.sigdokoppers.cl



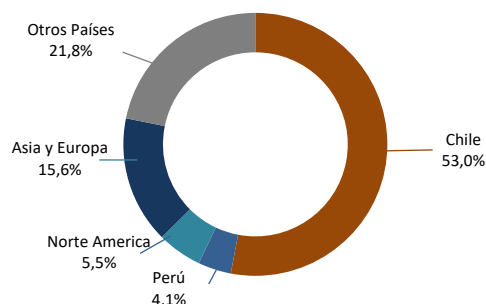
SIGDO KOPPERS S.A. INFORMA SUS RESULTADOS

DESTACADOS A DICIEMBRE DE 2020

| Estado de Resultados por Función Consolidado | Cifras en MUS\$ | | |
|---|-----------------|---------------|---------------|
| | Dic-19 | Dic-20 | Var. |
| Ingresos Consolidados | 2.334.422 | 2.238.038 | -4,1% |
| EBITDA Consolidado ⁽¹⁾ | 344.784 | 332.844 | -3,5% |
| % Margen EBITDA | 14,8% | 14,9% | |
| EBITDA Consolidado Pro-Forma ⁽²⁾ | 381.364 | 344.409 | -9,7% |
| Ganancia (pérdida) | 150.863 | 119.601 | -20,7% |
| Utilidad Sigdo Koppers | 103.382 | 73.282 | -29,1% |

| Principales Indicadores | Dic-19 | Dic-20 | Var. |
|---------------------------------|-----------|-----------|--------|
| Total Activos | 3.811.051 | 3.932.723 | 3,2% |
| Patrimonio Total ⁽³⁾ | 1.738.753 | 1.787.016 | 2,8% |
| Deuda Financiera Neta | 896.417 | 748.709 | -16,5% |
| Deuda Financiera Neta/ EBITDA | 2,60 | 2,25 | |
| ROE | 7,79% | 5,53% | |
| ROCE | 7,41% | 6,77% | |

Detalle de Ingresos Consolidados de Sigdo Koppers por región



(1) EBITDA = Ganancia Bruta + Otros Ingresos por Función - Costos de Distribución - Gastos de Administración - Otros Gastos por Función + Gastos de Depreciación y Amortización

(2) EBITDA Pro-Forma = EBITDA + Utilidades Empresas Relacionada

(3) Patrimonio Total incluye participaciones no controladoras

Los Ingresos Consolidados de Sigdo Koppers (SK) alcanzan los US\$2.238,0 millones, mostrando una disminución de 4,1% respecto a Dic-19, explicado principalmente por los efectos de la propagación de COVID-19 a nivel global. En particular, los efectos fueron mayores durante el 1S20 y destaca el 4T20 donde hubo una recuperación importante en la actividad de todas las filiales.

El EBITDA Consolidado a Dic-20 alcanzó los US\$332,8 millones, un 3,5% menor respecto a Dic-19. Por su parte, el margen EBITDA a Dic-20 aumentó levemente a un 14,9% (Dic-19: 14,8%). Destacamos que a partir de agosto se evidenció una recuperación de la actividad, principalmente en Chile, lo que permitió incrementar los resultados operacionales de aquellos negocios que se vieron más afectados por los efectos de la pandemia durante el 1S20, tales como ICSK, SK Comercial y SKBergé.

Por su parte, la Utilidad Neta alcanza los US\$73,3 millones, lo que representa una caída de un 29,1% con respecto al 2019. Esta disminución se produce por el efecto combinado de (1) un menor desempeño operacional consolidado, y (2) por una menor utilidad en empresas relacionadas, principalmente proveniente de SKBergé. Cabe destacar que durante el 4T20, Sigdo Koppers registró utilidades por US\$34,9 millones.

Al 31 de diciembre, Sigdo Koppers posee activos por US\$3.934 millones. Además, mantiene una alta liquidez con una Caja consolidada de US\$504,1 millones, y un nivel de endeudamiento, sin incluir IFRS 16, Deuda Financiera Neta a EBITDA consolidado de 2,25 veces (2,60x en Dic-19).



DESTACADOS PRINCIPALES FILIALES DE SIGDO KOPPERS S.A. A DICIEMBRE DE 2020

Ingeniería y Construcción SK (ICSK)

▪ ICSK registró 22,2 millones de Horas Hombre (-10,9%), afectado por la paralización de obras por el COVID-19 entre abril y julio. Por su parte, el EBITDA pro-forma de ICSK alcanzó los \$20.839 millones, lo que representa un mayor resultado de 50% respecto a Dic-19, producto de la reactivación de todas las obras y término de proyectos durante el 4T20. Así, ICSK mostró una utilidad neta de \$5.834 millones el 4T20 y la utilidad anual alcanzó **\$1.529 millones (US\$2,6 millones)**, lo que representa un menor resultado por CLP\$2.302 millones respecto a Dic-19. **El backlog al 31 de diciembre de 2020 alcanza los US\$554 millones.**

Puerto Ventanas (PVSA)

▪ PVSA transfirió un total de 5,2 millones de toneladas (-6,5%). A pesar de esta caída, destaca la recuperación de transferencia de concentrado de cobre en el segundo semestre. Fepasa por su parte transportó 1.057 millones de Tons-Km (+3,1%), destacando el incremento de carga minera y de contenedores. Por su parte, **el EBITDA Consolidado de Puerto Ventanas alcanzó los US\$44,6 millones**, lo que representa una caída de 8,3%, afectado por la menor transferencia por el puerto y un menor desempeño operacional asociado al COVID-19 en el negocio ferroviario. Así, **la Utilidad Neta Consolidada de PVSA alcanzó los US\$19,1 millones**, lo que representa una caída de un 11% con respecto al 2019.

Enaex

▪ Enaex alcanzó ventas de 1.111 mil toneladas de explosivos (+15%), con mayores ventas tanto en Chile como en Brasil, junto con la incorporación a partir de julio de la nueva filial Enaex África. **El EBITDA Consolidado de Enaex alcanzó los US\$178,6 millones a Dic-20**, mostrando un aumento de 3,6%, explicado principalmente por un mayor resultado operacional en el negocio de sistemas de iniciación (Davey Bickford) y por la consolidación de Enaex África. Por su parte, **la Utilidad Neta de Enaex alcanzó los US\$81,1 millones**, lo que representa una leve caída de 0,8% respecto a Dic-19.

Magotteaux

▪ Magotteaux logró ventas por US\$571 millones (-13,6%), con menores ventas físicas (-8,6%) en el negocio de bolas de molienda y casting, lo que tiene directa relación con los efectos negativos provocados por el COVID-19 a nivel global. Así, **el EBITDA de Magotteaux alcanzó los US\$57,5 millones a Dic-20**, un 17% menos respecto a Dic-19. El margen operacional estuvo afectado tanto por las paralizaciones de algunas plantas durante el 1S20, como por la menor demanda de productos por parte de los clientes, quienes también han estado afectados por la pandemia, particularmente en la industria del cemento. **La Utilidad Neta fue US\$14,3 millones**, lo que significa una caída de 29,3% respecto a diciembre del año 2019.

SK Comercial (SKC)

▪ SK Comercial tuvo ingresos por US\$240 millones (-9,2%), explicado por las restricciones impuestas en Chile y Perú producto del COVID-19, principalmente entre marzo y julio 2020. Destacamos que durante el 4T20 se evidenció una dinámica recuperación de la actividad lo que permitió registrar una utilidad de US\$4,7 millones durante el último trimestre. Así, a diciembre de 2020 **el EBITDA alcanzó los US\$34,3 millones (-19%) y la Utilidad US\$3,2 millones (-41%)**, explicado por un menor desempeño tanto en el negocio de distribución como de arriendo de maquinaria.

SKBergé /SK Inver. Automotrices (SKIA)

▪ SKBergé registró ventas por 57.989 unidades, lo que representa una caída acumulada de un 29,1% respecto a Dic-19. Destacamos que durante el 4T20 se registraron ventas por 23.897 unidades evidenciándose una importante recuperación, especialmente en Chile. Así, **SK Inversiones Automotrices registró una Utilidad neta de CLP\$5.646 millones**, revirtiendo todas las pérdidas registradas al cierre de junio 2020.

1. ESTADO DE RESULTADO CONSOLIDADO

| Estado de Resultados por Función Consolidado | Cifras en MUS\$ | | | Cifras en MUS\$ | | |
|---|-----------------|----------------|---------------|-----------------|----------------|--------------|
| | Dic-19 | Dic-20 | Var. | 4Q19 | 4Q20 | Var. |
| Ingresos ordinarios | 2.334.422 | 2.238.038 | -4,1% | 595.320 | 679.097 | 14,1% |
| Costo de ventas | -1.809.077 | -1.746.715 | 3,4% | -473.186 | -523.270 | -10,6% |
| Ganancia bruta | 525.345 | 491.323 | -6,5% | 122.134 | 155.827 | 27,6% |
| Otros ingresos por función | 13.156 | 8.410 | -36,1% | 3.466 | 1.906 | -45,0% |
| Costos de distribución | -72.256 | -73.112 | -1,2% | -16.751 | -20.328 | -21,4% |
| Gasto de administración | -253.507 | -230.480 | 9,1% | -60.464 | -60.378 | 0,1% |
| Otros gastos por función | -6.143 | -6.707 | -9,2% | -2.021 | -2.746 | -35,9% |
| Otras ganancias (pérdidas) | 9.812 | 15.799 | 61,0% | 376 | 6.238 | 1559,0% |
| Resultado Operacional | 216.407 | 205.233 | -5,2% | 46.740 | 80.519 | 72,3% |
| EBITDA ⁽¹⁾ | 344.784 | 332.844 | -3,5% | 78.387 | 115.037 | 46,8% |
| <i>% Margen EBITDA</i> | <i>14,8%</i> | <i>14,9%</i> | | <i>13,2%</i> | <i>16,9%</i> | |
| Ingresos financieros | 9.209 | 5.803 | -37,0% | 2.373 | 1.008 | -57,5% |
| Costos financieros | -67.369 | -60.062 | 10,8% | -17.183 | -15.841 | 7,8% |
| Pérdidas por deterioro de valor NIIF 9 | -755 | -7.341 | -872,3% | -354 | -6.694 | -1791,0% |
| Ganancias en participaciones de asociadas | 36.580 | 11.565 | -68,4% | 20.468 | 7.967 | -61,1% |
| Ganancias (pérdidas) de cambio en moneda extranjera | 3.416 | 2.168 | -36,5% | -226 | 581 | 357,1% |
| Resultado por unidades de reajuste | 240 | -11 | -104,6% | -236 | -193 | 18,2% |
| Ganancia antes de impuestos | 197.728 | 157.355 | -20,4% | 51.582 | 67.347 | 30,6% |
| Gasto por impuestos a las ganancias | -46.865 | -37.754 | 19,4% | -7.140 | -14.761 | -106,7% |
| Ganancia (pérdida) - Operaciones continuas | 150.863 | 119.601 | -20,7% | 44.442 | 52.586 | 18,3% |
| Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas | - | - | | - | - | |
| Ganancia (pérdida) | 150.863 | 119.601 | -20,7% | 44.442 | 52.586 | 18,3% |
| Atribuible a la controladora (Sigdo Koppers) | 103.382 | 73.282 | -29,1% | 33.999 | 34.923 | 2,7% |
| Atribuible a participaciones no controladoras | 47.481 | 46.319 | -2,4% | 10.443 | 17.663 | 69,1% |
| Ganancia (pérdida) | 150.863 | 119.601 | -20,7% | 44.442 | 52.586 | 18,3% |
| Utilidad Recurrente atribuible a Sigdo Koppers | 103.382 | 73.282 | -29,1% | 33.999 | 34.923 | 2,7% |

⁽¹⁾ EBITDA = Resultado Operacional + Gastos de Depreciación y Amortización

Análisis del Estado de Resultados

Ingresos Consolidados de Actividades Ordinarias

| Ingresos por Áreas de Negocios | Cifras en MUS\$ | | | Cifras en MUS\$ | | |
|---|------------------|------------------|--------------|-----------------|----------------|---------------|
| | Dic-19 | Dic-20 | Var. | 4Q19 | 4Q20 | Var. |
| Servicios | 658.916 | 615.237 | -6,6% | 207.505 | 207.415 | 0,0% |
| Ingeniería y Construcción SK | 482.949 | 465.121 | -3,7% | 166.819 | 164.986 | -1,1% |
| Puerto Ventanas | 175.967 | 150.116 | -14,7% | 40.686 | 42.429 | 4,3% |
| Industrial | 1.426.982 | 1.395.610 | -2,2% | 343.935 | 388.186 | 12,9% |
| Enaex | 766.544 | 824.866 | 7,6% | 192.476 | 245.723 | 27,7% |
| Magotteaux | 660.438 | 570.744 | -13,6% | 151.459 | 142.463 | -5,9% |
| Comercial y Automotriz | 264.316 | 240.021 | -9,2% | 61.214 | 79.932 | 30,6% |
| SK Comercial | 264.316 | 240.021 | -9,2% | 61.214 | 79.932 | 30,6% |
| SKIA ⁽¹⁾ | - | - | - | - | - | - |
| Eliminaciones y ajustes ⁽²⁾ | -15.792 | -12.830 | 18,8% | -17.334 | 3.564 | 120,6% |
| Ingresos Consolidados | 2.334.422 | 2.238.038 | -4,1% | 595.320 | 679.097 | 14,1% |

⁽¹⁾ Muestra una diferencia con Nota 30 de los Estado Financieros ya que no se incluye SK IT (está representado en Matriz, Eliminaciones y ajustes).

⁽²⁾ SK Inversiones Automotrices S.A. (SKIA) no registra los Ingresos de SKBergé debido a que posee el 40% de sus acciones, y por lo tanto no consolida sus Estados Financieros.

⁽³⁾ Las Eliminaciones y ajustes a diciembre se explican principalmente por eliminaciones intercompany a nivel consolidado.

2020 vs. 2019. Los Ingresos Consolidados alcanzaron los US\$2.238,04 millones, lo que representa una caída de 4,1%, principalmente debido a menores ventas físicas por los efectos del COVID-19.

Las principales variaciones en los ingresos consolidados a diciembre 2020 respecto al año anterior son las siguientes:

Área Servicios: las ventas alcanzaron los US\$615,24 millones lo que representa una caída de 6,6% respecto a diciembre 2019, explicado por menores ingresos en ICSK y Puerto Ventanas.

- Los ingresos en Ingeniería y Construcción Sigdo Koppers (ICSK) disminuyeron un 3,7% en línea con la caída de 10,9% de las horas hombres trabajadas, producto de paralizaciones temporales de obras entre abril y julio debido a las medidas sanitarias. Cabe destacar el incremento del nivel de actividad durante el cuarto trimestre de 2020 (ingresos en CLP

aumentaron 7,3% respecto a 4T19), lo que da cuenta de la reactivación de todos los proyectos.

- Las ventas de Puerto Ventanas alcanzaron los US\$150,12 millones, registrando una disminución de 14,7%, explicado principalmente por menores ingresos en el negocio portuario producto de menores transferencias de cargas (-6,5%), particularmente carbón y Clinker, cargas que se vieron afectadas por los efectos de la pandemia. A pesar de esta caída, destaca la recuperación de la transferencia de concentrado de cobre durante el 4T20 donde se transfirieron 665.830 tons, y el incremento anual de transferencia de granos (+128K tons). Por su parte en Fepasa se registraron mayores movimientos de carga minera y contenedores (+3%).

Área Industrial: las ventas alcanzaron US\$1.395,61 millones, lo que representa una caída de 2,2%.

- Los ingresos de Enaex aumentaron un 7,6% respecto a diciembre 2019, explicado principalmente por el efecto combinado de (1) mayor nivel de ingresos por la incorporación de Enaex África, (2) mayores ventas de explosivos tanto en Chile como en Brasil, contrarrestado por (3) un menor nivel de ingresos en la División Químicos (-8%), en línea con un menor nivel de exportaciones de NA.

- Las ventas de Magotteaux alcanzaron US\$570,7 millones, registrando una caída de un 13,6%, explicado en gran medida por un menor nivel de ventas físicas en bolas de molienda (-9,0%) y casting (-6,8%). Esta menor venta se origina en parte por los efectos negativos sobre la operación y la demanda de algunos clientes en India, Canadá, USA, Europa y Sudáfrica los cuales han estado afectados por las restricciones de operación impuestas por el COVID-19 en dichos países, junto a la paralización de algunas plantas productivas durante el 1S20.

Área Comercial y Automotriz: SK Comercial obtuvo ingresos por US\$240,02 millones registrando una caída de 9,2% respecto de Dic-19, a pesar de un significativo aumento de 30,6% en la venta el 4T20. El 1S20 hubo menores ventas físicas en el Negocio de Distribución y Arriendo de maquinaria, explicado por las restricciones impuestas principalmente en Chile y Perú producto del COVID-19. Adicionalmente, las ventas consolidadas a diciembre de 2020 están afectadas por la depreciación del peso en Chile (-13%), lo que afecta la representación en USD de los ingresos de SK Rental Chile.

Costos de Ventas y Costos de Distribución, Administración y Otros Gastos por función (GAV)

Los Costos de Ventas consolidados muestran una disminución de 3,4% respecto al año pasado, en línea con los menores ingresos en Puerto Ventanas, Magotteaux y SK Comercial.

Por su parte, los **Costos de Distribución, Administración y Otros Gastos por función (GAV)**, alcanzan los US\$310,36 millones al 31 de diciembre de 2020, lo que representa una caída de US\$21,55 millones (-6,5%) respecto a diciembre de 2019, principalmente por menores gastos en Ingeniería y Construcción SK y SK Comercial.

EBITDA

| EBITDA Áreas de Negocios | Cifras en MUS\$ | | | Cifras en MUS\$ | | |
|--|-----------------|----------------|----------------|-----------------|----------------|---------------|
| | Dic-19 | Dic-20 | Var. | 4Q19 | 4Q20 | Var. |
| Servicios | 63.457 | 69.462 | 9,5% | 10.798 | 33.754 | 212,6% |
| Ingeniería y Construcción SK | 14.758 | 24.807 | 68,1% | -20 | 19.637 | 96040,3% |
| Puerto Ventanas | 48.699 | 44.655 | -8,3% | 10.818 | 14.117 | 30,5% |
| Industrial | 242.082 | 236.167 | -2,4% | 61.581 | 69.066 | 12,2% |
| Enaex | 172.497 | 178.650 | 3,6% | 45.738 | 52.480 | 14,7% |
| Magotteaux | 69.585 | 57.517 | -17,3% | 15.844 | 16.586 | 4,7% |
| Comercial y Automotriz | 42.381 | 34.098 | -19,5% | 9.008 | 12.439 | 38,1% |
| SK Comercial | 42.484 | 34.319 | -19,2% | 9.046 | 12.522 | 38,4% |
| SKIA ⁽¹⁾ | -103 | -221 | -114,6% | -38 | -83 | -118,4% |
| Matriz, eliminaciones y ajustes | -3.136 | -6.883 | -119,5% | -3.000 | -222 | 92,6% |
| EBITDA Consolidado | 344.784 | 332.844 | -3,5% | 78.387 | 115.037 | 46,8% |
| EBITDA Pro-Forma Consolidado ⁽²⁾ | 381.364 | 344.409 | -9,7% | 84.048 | 112.317 | 33,6% |

⁽¹⁾ SK Inversiones Automotrices S.A. (SKIA) no registra el EBITDA de SKBergé debido a que posee el 40% de sus acciones, y por lo tanto no consolida sus Estados Financieros.

⁽²⁾ EBITDA Pro-Forma = EBITDA + Utilidades Empresas Relacionadas.

2020 vs. 2019. El EBITDA Consolidado de Sigdo Koppers alcanzó los US\$332,84 millones, lo que representa una caída de 3,5% respecto a Dic-19. Esta caída es producto de un menor resultado operacional en Magotteaux y en SK Comercial. El EBITDA Consolidado Pro-forma, que incluye las utilidades de las empresas que no consolidan, alcanzó los US\$344,41 millones (-9,7%).

Las principales variaciones en el EBITDA acumulado al cierre de 2020 respecto del mismo periodo del año anterior son las siguientes:

Área Servicios: el EBITDA llegó a US\$69,46 millones, lo que representa un alza de 9,5%, explicado por un mayor resultado en Ingeniería y Construcción SK.

- En ICSK el EBITDA Pro-Forma (EBITDA + Utilidad Empresa Relacionadas) donde se incluye la actividad realizada a través de consorcios y coligadas que no se consolidan alcanzó los CLP\$20.839 millones (equivalente a US\$28,07 millones), representando un aumento de CLP\$6.959 millones respecto al cierre de

2019. Esto se explica por una baja base comparativa, junto con la reactivación de todos los proyectos durante el segundo semestre del 2020 y el aumento de facturación por término de algunos contratos.

- En Puerto Ventanas el EBITDA consolidado alcanzó los US\$44,65 millones (-8,3%). El negocio portuario mostró un menor nivel de EBITDA producto de menores transferencias de carbón y Clinker, cargas que se vieron afectadas por los efectos del Covid-19. Sin embargo, destacamos que durante el 4T20 se evidenció una recuperación del EBITDA de la mano de mayores cargas de concentrado de cobre respecto de 4T19. Por su parte, Fepasa, acumuló un EBITDA de MM\$8.109 (US\$10,24 millones), lo que representa un aumento de 4,5% con respecto al 2019 (-8% en USD).

Área Industrial: el EBITDA alcanzó los US\$236,2 millones, mostrando una caída de 2,4%.

- El EBITDA de Enaex alcanzó los US\$178,6 millones, mostrando un aumento de 3,6%, resultado explicado

por un mayor resultado operacional en el negocio de sistemas de iniciación (Davey Bickford) y por la incorporación de Enaex África.

- Por su parte, el EBITDA de Magotteaux alcanzó US\$57,52 millones a Dic-20, lo que representa una caída de un 17,3% respecto al mismo periodo del año anterior. Esta caída se debe en parte importante a los efectos COVID-19, tanto producto de las paralizaciones de algunas plantas durante el 1S20, como de la menor demanda de productos por parte de los clientes, quienes a su vez también han estado afectados por la pandemia, particularmente en la industria del cemento.

Área Comercial y Automotriz:

- SK Comercial registró un EBITDA de US\$34,3 millones mostrando una caída de 19,2% con respecto al 2019 a pesar del esfuerzo en la disminución en los gastos de administración y venta (-15%). Esta disminución se debe a los efectos de la paralización de actividad originada por el COVID-19 en los negocios de distribución y arriendo de maquinaria. A pesar de lo anterior, a partir de agosto se ha evidenciado una recuperación de la actividad lo que ha permitido registrar una importante recuperación de los resultados operacionales respecto de los meses anteriores. Así, el EBITDA alcanzó US\$12,52 millones el 4T20 (+38,4%).

Resultados No Operacionales

Ingresos y Costos Financieros

Los Ingresos Financieros Consolidados alcanzaron los US\$5,80 millones, lo que representa una caída del 37% respecto del 2019, lo que se explica en gran medida por menores tasas de colocación durante 2020.

Por su parte, los Costos Financieros Consolidados alcanzaron los US\$60,06 millones, lo que representa una disminución de 10,8% respecto a diciembre 2019, esto se explica por (1) resultado positivo por US\$6,17 millones por el refinanciamiento de pasivos en la Sociedad matriz mediante el intercambio de bonos serie C por bonos serie K; contrarrestado parcialmente por (2) mayores costos financieros por un mayor nivel de deuda en ICSK, Enaex y en la matriz.

Ganancias de Asociadas y Negocios Conjuntos

Al 31 de diciembre de 2020, la Participación en las Ganancias de Asociadas y Negocios Conjuntos alcanzó los US\$11,6 millones, mostrando una disminución de 68,2% respecto del 2019. Esto se explica principalmente por un menor resultado en SKBergé al obtenido durante el 2019. Lo anterior de la mano de (1) una base de comparación mayor producto de la utilidad por la venta del negocio de Santander Consumer Finance registrada el 2019, y (2) una disminución en ventas de vehículos en todos los mercados entre marzo y julio de 2020 producto del COVID-19. A pesar de lo anterior, durante el 2S20 se registró una muy dinámica recuperación del mercado, especialmente en Chile, lo que permitió revertir todas las pérdidas registradas a junio. Así, SK Inversiones Automotrices (SKIA), que reconoce el 40% de la Utilidad Neta de SKBergé, registró una utilidad de US\$7,6 millones (-75,9%). Adicionalmente, el resultado en las empresas y consorcios que no consolidan en ICSK disminuyó un 26,6% (en CLP).

Cabe mencionar que la depreciación de un 12,6% del peso chileno frente al dólar entre los periodos comparados empeoró la representación en dólares de los resultados de ICSK y SKIA (ambas mantienen su contabilidad en pesos).

Diferencias de Cambio y Resultados por Unidades de Reajuste

La suma de las Ganancias (pérdidas) de cambio en moneda extranjera y Resultados por Unidades de Reajuste (neto) a diciembre del año 2020 alcanzó un resultado positivo neto de US\$2,15 millones, lo que representa un menor resultado de US\$1,49 millones respecto del año anterior.

UTILIDAD NETA

| Utilidad Neta Áreas de Negocios | Total Empresas | | | % SK | Atribuible a controladora | | |
|------------------------------------|-----------------|----------------|---------------|--------|---------------------------|---------------|---------------|
| | Cifras en MUS\$ | | | | Cifras en MUS\$ | | |
| | Dic-19 | Dic-20 | Var. | Dic-20 | Dic-19 | Dic-20 | Var. |
| Servicios | 27.349 | 21.713 | -20,6% | | 14.583 | 11.486 | -21,2% |
| Ingeniería y Construcción SK | 5.898 | 2.613 | -55,7% | 67,40% | 3.710 | 1.999 | -46,1% |
| Puerto Ventanas | 21.451 | 19.100 | -11,0% | 50,01% | 10.873 | 9.487 | -12,7% |
| Industrial | 101.856 | 95.338 | -6,4% | | 68.961 | 61.096 | -11,4% |
| Enaex | 81.656 | 81.064 | -0,7% | 60,72% | 49.583 | 49.223 | -0,7% |
| Magotteaux ⁽¹⁾ | 20.200 | 14.274 | -29,3% | 98,07% | 19.378 | 11.873 | -38,7% |
| Comercial y Automotriz | 37.019 | 10.744 | -71,0% | | 36.282 | 10.324 | -71,5% |
| SK Comercial | 5.344 | 3.151 | -41,0% | 87,48% | 4.675 | 2.768 | -40,8% |
| SKIA | 31.675 | 7.593 | -76,0% | 99,99% | 31.607 | 7.556 | -76,1% |
| Utilidad Empresas SK | 166.225 | 127.795 | -23,1% | | 119.826 | 82.906 | -30,8% |
| Matriz y Ajustes | | | | | -18.265 | -9.624 | 47,3% |
| Utilidad Consolidada SK | | | | | 103.382 | 73.282 | -29,1% |

⁽¹⁾ Cifras de Magotteaux, incorporan los ingresos de SK Sabo Chile S.A. La utilidad atribuible a la controladora tiene ajustes originados en las distintas sociedades a través de las cuales Sigdo Koppers controla Magotteaux.

2020 vs. 2019. La Utilidad Neta asociada a Sigdo Koppers alcanzó los US\$73,28 millones, lo que representa una caída de un 29,1% con respecto a diciembre 2019.

Las principales variaciones en Utilidad Neta acumulada de las filiales al cierre de 2020 respecto del mismo periodo del año anterior son las siguientes:

Área Servicios: La Utilidad Neta alcanzó los US\$21,71 millones, mostrando una disminución de un 20,6% respecto al 2019.

- ICSK obtuvo una Utilidad Neta en pesos de \$1.529 millones (US\$2,6 millones), un 60% menor respecto al cierre del año 2019. Este resultado se explica por el efecto combinado de (1) resultado negativo en ICSK Perú y Brasil producto del efecto combinado de sobrecostos por COVID-19 y por menores desempeños operacionales en algunas obras, y de (2) un negativo resultado no operacional (-\$3.216 millones); contrarrestado parcialmente por (3) un

menor nivel de gastos de administración y ventas (-12,1% en pesos).

- Puerto Ventanas tuvo una Utilidad Neta de US\$19,1 millones, lo que representa una caída de 11,0% respecto al 2019. Este resultado se explica principalmente por menores transferencias de carga en el negocio portuario y una menor utilidad en Fepasa (-19% en USD).

Área Industrial: La Utilidad Neta alcanzó los US\$95,3 millones, mostrando una disminución de un 6,4% respecto a diciembre 2019.

- Enaex obtuvo una Utilidad neta de US\$81,1 millones, lo que representa una leve caída de 0,7% respecto al 2019. Esta diferencia se explica principalmente producto de un menor resultado no operacional.

- Magotteaux registró una Utilidad Neta de US\$14,3 millones, mostrando una caída de 29,3% explicado principalmente por efectos del COVID-19 en

(1) un menor margen operacional producto de la paralización por algunas semanas de algunas plantas durante el 1S20, junto con (2) menores ventas físicas en bolas de molienda y casting, en línea con una menor demanda de varios clientes, particularmente en la industria del cemento, en Canadá, Sudáfrica, USA, India y Europa.

Área Comercial y Automotriz: Se registró una Utilidad Neta de US\$10,8 millones, mostrando una caída de 70,8% respecto a diciembre 2019.

- SK Comercial registró una Utilidad Neta de US\$3,15 millones, mostrando un menor resultado de US\$2,19 millones respecto al 2019. Esto se explica principalmente por una caída en el resultado del negocio de arriendo y distribución de maquinaria en el 1S20, los cuales sintieron los efectos de la paralización de actividad originada por el COVID-19. A pesar de lo anterior, es destacable la recuperación de la actividad del 4T20, donde se registraron utilidades por US\$4,7 millones.

- SK Inversiones Automotrices registró una Utilidad Neta de US\$7,59 millones, un 76% menor respecto a diciembre 2019 (-75,7% en CLP), producto de (1) una base de comparación mayor producto de la utilidad por la venta del negocio de Santander Consumer Finance registrada el 2019, y (2) un menor resultado operacional de SKBergé, en línea con un menor nivel de ventas físicas asociado a una importante contracción en los mercados donde participa producto de las restricciones sanitarias asociadas al COVID-19. A pesar de lo anterior, durante el 4T20 se registraron ventas por 23.897 unidades evidenciándose una dinámica recuperación en Chile, lo que permitió revertir las pérdidas registradas a junio 2020.

2. BALANCE
CONSOLIDADO

| Balance Clasificado Consolidado | Cifras en MUS\$ | | |
|---------------------------------------|------------------|------------------|-------------|
| | Dic-19 | Dic-20 | Var. |
| Activos corrientes | | | |
| Caja y Equivalentes al Efectivo | 290.194 | 504.096 | 73,7% |
| Cuentas por Cobrar | 500.222 | 428.672 | -14,3% |
| Inventarios | 432.041 | 414.225 | -4,1% |
| Otros Activos Corrientes | 60.389 | 34.388 | -43,1% |
| Total de Activos Corrientes | 1.282.846 | 1.381.381 | 7,7% |
| Activos no corrientes | | | |
| Activo Fijo | 1.207.316 | 1.232.773 | 2,1% |
| Otros Activos no Corrientes | 1.320.889 | 1.318.569 | -0,2% |
| Total de Activos no Corrientes | 2.528.205 | 2.551.342 | 0,9% |
| Total de Activos | 3.811.051 | 3.932.723 | 3,2% |
| Pasivos corrientes | | | |
| Deuda Financiera Corriente | 345.728 | 367.555 | 6,3% |
| Cuentas por Pagar | 380.144 | 347.819 | -8,5% |
| Otros Pasivos Corrientes | 183.103 | 224.481 | 22,6% |
| Pasivos corrientes totales | 908.975 | 939.855 | 3,4% |
| Pasivos no corrientes | | | |
| Deuda Financiera no Corriente | 840.883 | 885.250 | 5,3% |
| Otros Pasivos no Corrientes | 322.440 | 320.602 | -0,6% |
| Total de pasivos no corrientes | 1.163.323 | 1.205.852 | 3,7% |
| Total pasivos | 2.072.298 | 2.145.707 | 3,5% |
| Patrimonio | | | |
| Atribuible a la controladora | 1.326.456 | 1.325.415 | -0,1% |
| Atribuible a no controladora | 412.297 | 461.601 | 12,0% |
| Patrimonio total | 1.738.753 | 1.787.016 | 2,8% |
| Total de patrimonio y pasivos | 3.811.051 | 3.932.723 | 3,2% |

Análisis del Estado de Situación Financiera

Consolidado

Las principales variaciones en el Balance Clasificado Consolidado de Sigdo Koppers al cierre de 2020 respecto al cierre de 2019 son las siguientes:

Activos Consolidados de Sigdo Koppers:

El Total de Activos Consolidados de Sigdo Koppers alcanza los US\$3.932,72 millones, lo que representa un alza de US\$121,7 millones respecto del cierre de 2019, donde destacan:

- La Caja consolidada de Sigdo Koppers (Efectivo y Equivalentes al Efectivo) alcanzó los US\$504,09 millones, lo que representa un aumento de US\$213,90 millones respecto de Dic-19. Destacan los niveles de caja de Enaex con US\$215,46 millones y de Magotteaux que alcanza US\$47,2 millones. A nivel de la matriz, la Caja alcanza los US\$174,65 millones (incluye SK Inv. Petroquímicas S.A., SK Inv. Automotrices S.A. y SK Internacional S.A.).
- Las Cuentas por Cobrar alcanzan los US\$428,67 millones, lo que representa una disminución de US\$71,55 millones. Con ello el promedio del número de días de Cuentas por Cobrar alcanzó los 70 días, 8 días menos al alcanzado al cierre de 2019. Las filiales con un mayor nivel de Cuentas por Cobrar son Enaex con US\$202,34 millones (-0,1%), Magotteaux con US\$84,10 millones (-8,6%), SK Comercial con US\$62,01 millones (+8,9%), y Puerto Ventanas con US\$42,16 millones (-27,9%).
- El nivel de Inventario Consolidado alcanzó los US\$414,22, que representa una caída de US\$17,82 respecto a diciembre de 2019. Esto se produce por menores niveles de inventarios en Magotteaux por US\$7,46 millones y en SKC por US\$28,85 millones, contrarrestado por mayores niveles de inventarios en Enaex (+21%), originado en parte por la incorporación de las operaciones de Enaex Sudáfrica. Lo anterior lleva a que el promedio de número de días del Inventario Consolidado de Sigdo Koppers alcance a 87 días al cierre de 2020, mismo nivel al alcanzado a diciembre del año 2019.

- El Activo Fijo Consolidado (Propiedades, Planta y Equipos) alcanzó los US\$1.232,77 millones, lo que representa un aumento de US\$24,08 millones. Ese diferencial está incrementado por la depreciación del peso (CLP), afectando la representación en dólares de los activos de las empresas que tienen su contabilidad en pesos. En Sigdo Koppers, las filiales con mayor nivel de Activo Fijo son Enaex con US\$579,55 millones, Puerto Ventanas con US\$247,11 millones, Magotteaux con US\$213,32 millones y SK Comercial con US\$142,69 millones.

Pasivos y Patrimonio Consolidados:

En relación a los pasivos, al 31 de diciembre de 2020, los Pasivos Totales de Sigdo Koppers alcanzan los US\$2.145,8 millones, reflejando un aumento de US\$73,5 millones respecto de diciembre de 2019, explicada principalmente por:

- Las Cuentas por Pagar alcanzan los US\$347,82 millones, mostrando una disminución de US\$32,32 millones respecto al cierre de 2019. Con ello el número de días promedio de Cuentas por Pagar alcanzó los 73 días, mostrando una caída respecto a Dic-19 (77 días). Las filiales con un mayor nivel de Cuentas por Pagar son Enaex con US\$91,99 millones (-4,1%), Magotteaux con US\$110,15 millones (+8,4%), e Ingeniería y Construcción SK con US\$62,23 millones (-27,2%).
- Los Pasivos Financieros Consolidados alcanzan los US\$1.252,81 millones, mostrando un aumento de US\$66,19 millones. Esto se produce por los mayores niveles de deuda en la matriz (US\$70 millones) y en Enaex (US\$54,75 millones). A nivel de la matriz, los Pasivos Financieros alcanzan los US\$282,8 millones, que corresponden a bonos corporativos por UF5,1 millones y a deuda bancaria por US\$70 millones. Para re-denominar a dólares su deuda en UF, la matriz mantiene contratos de cobertura equivalentes a UF 4,7 millones.
- El Patrimonio Total Consolidado de Sigdo Koppers alcanza los US\$1.787,02 millones, lo que representa un alza de 2,8%.

Principales Indicadores de Liquidez y de Endeudamiento al 31 de diciembre de 2020 y al 31 de diciembre de 2019.

| Indicadores de Liquidez | Unidad | Dic-19 | Dic-20 |
|-----------------------------------|--------|---------|---------|
| Liquidez Corriente ⁽¹⁾ | veces | 1,41 | 1,47 |
| Razón Ácida ⁽²⁾ | veces | 0,87 | 0,99 |
| Capital de Trabajo ⁽³⁾ | MUS\$ | 552.119 | 495.078 |

⁽¹⁾ Liquidez Corriente = Activos Corrientes / Pasivos Corriente

⁽²⁾ Razón Ácida = (Caja y Equivalentes al Efectivo + Cuentas por Cobrar y Deudores por Venta) / Pasivos Corrientes

⁽³⁾ Capital de Trabajo = Cuentas por Cobrar y Deudores por Venta + Inventarios – Cuentas por Pagar

El índice de Liquidez Corriente consolidado alcanza a 1,47 veces y la Razón Ácida a 0,99 veces al 31 de diciembre de 2020, mejores niveles respecto a los del cierre de 2019. Estos indicadores reflejan una buena posición de liquidez a nivel consolidado de Sigdo Koppers, lo que se explica en parte por la tenencia de instrumentos financieros de renta fija de corto plazo.

El Capital de Trabajo Consolidado muestra una caída de US\$57,04 millones con respecto al cierre de 2019, mostrando una positiva señal en el contexto del COVID-19. Con ello, el número de días promedio de Capital de Trabajo alcanza los 81 días, una caída con respecto a lo registrado a diciembre 2019 (86 días), explicado principalmente por una disminución en los días de cuentas por pagar.

| Indicadores de Endeudamiento | Unidad | Dic-19 | Dic-20 |
|---|--------|--------|--------|
| Razón Endeudamiento ⁽¹⁾ | veces | 1,19 | 1,20 |
| Cobertura Gastos Financieros ⁽²⁾ | veces | 5,10 | 5,51 |
| Deuda Financiera neta / EBITDA ⁽³⁾ | veces | 2,60 | 2,25 |
| Leverage Financiero neto ⁽⁴⁾ | veces | 0,48 | 0,40 |

⁽¹⁾ Razón de Endeudamiento = Total Pasivos / Patrimonio Total

⁽²⁾ Cobertura Gastos Financieros = EBITDA acumulado / Costos Financieros acumulados

⁽³⁾ EBITDA + Utilidad proporcional de consorcios de filiales que no consolidan (sin efecto IFRS 16)

⁽⁴⁾ Uno de los covenant de los Bonos Corporativos de SK define que el leverage financiero neto debe ser inferior a 1,2 veces

Al 31 de diciembre de 2020, la razón Deuda Financiera neta sobre EBITDA consolidado alcanza los 2,25 veces (2,60x en Dic-19). Los indicadores de endeudamiento de Sigdo Koppers muestran en su conjunto una adecuada posición financiera, con una amplia holgura para cumplir con sus obligaciones de corto y largo plazo. Cabe destacar, que a pesar del difícil contexto que implica el COVID-19, la compañía ha mantenido sus niveles de endeudamiento en niveles conservadores.

Al 31 de diciembre de 2020, la razón de endeudamiento (leverage) alcanza 1,20 veces, mostrando un leve aumento respecto a diciembre 2019. Por su parte, el leverage financiero neto (covenant bonos corporativos), es de 0,40 veces al 31 de diciembre de 2020, lo que refleja una amplia holgura respecto del covenant establecido en 1,2 veces.

3. FLUJO DE EFECTIVO CONSOLIDADO

| Flujo de Efectivo Consolidado | Cifras en MUS\$ | | |
|---|-----------------|-----------------|---------------|
| | Dic-19 | Dic-20 | Var. |
| Flujo de la Operación | 247.978 | 433.124 | 74,7% |
| Flujo de Inversión | -181.707 | -151.543 | 16,6% |
| Capex | -155.595 | -111.034 | 28,6% |
| Venta de Activo Fijo | 5.260 | 10.436 | 98,4% |
| Otros | -31.372 | -50.945 | -62,4% |
| Flujo de Financiamiento | -42.155 | -71.781 | -70,3% |
| Variación Pasivos Financieros y Bonos Corporativos | 99.181 | 70.512 | -29% |
| Intereses | -46.141 | -66.423 | -44,0% |
| Pago de Pasivos por arrendamiento | -20.055 | -20.328 | -1,4% |
| Dividendos | -83.659 | -56.186 | 32,8% |
| Aumento de Capital | 4.966 | 244 | |
| Otros | 3.553 | 400 | -88,7% |
| Flujo neto del periodo | 24.116 | 209.800 | 770,0% |
| Efecto var en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes | -2.413 | 5.160 | 313,8% |
| Efectivo y equivalentes al efectivo | 288.787 | 503.747 | 74,4% |

El **Flujo Operacional** consolidado alcanza un flujo positivo de US\$433,12 millones a Dic-20, lo que representa un aumento de 74,7% respecto al 2019. Los principales aumentos de flujo operacional se registran en Enaex, Puerto Ventanas, Magotteaux y SK Comercial.

El **Flujo de Inversión** consolidado al cierre de 2020 alcanzó un flujo negativo de US\$151,54 millones. La inversión en activo Fijo (Capex) alcanzó los US\$111,03 millones, donde destacan las inversiones realizadas por Enaex (US\$49,57 millones) y Puerto Ventanas (US\$15,04 millones), ambas principalmente asociadas a Capex de mantención. Así también, destaca la Venta de Activo Fijo en Magotteaux por US\$5,81 millones (terrenos en Chile y China). Finalmente, destaca la inversión realizada por Enaex por US\$30,8 millones correspondiente al 51% de participación en el Joint

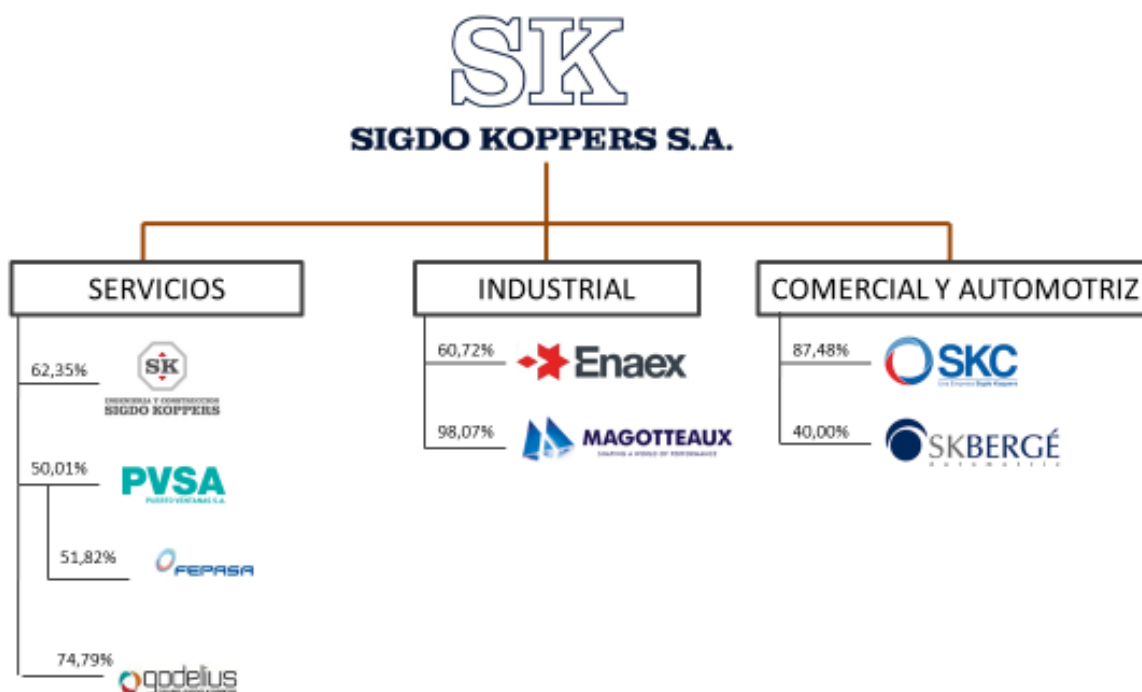
Venture desarrollado con Sasol South Africa Limited.

Finalmente, al 31 de diciembre de 2020 el **Flujo de Financiamiento** alcanzó un flujo de US\$71,78 millones (-70,3%). En particular, la variación de pasivos financieros (netos) incluyendo los bonos corporativos alcanzó un flujo positivo de US\$70,51 millones. Esto se explica principalmente por un aumento en los pasivos financieros en ICSK, Enaex y la matriz.

4. RESULTADOS POR EMPRESA

Descripción del Grupo Sigdo Koppers

Sigdo Koppers S.A. es la matriz de un grupo empresarial con presencia en los **sectores de Servicios, Industrial, Comercial y Automotriz** a través de sus empresas filiales y coligadas. En el área de **Servicios** participa a través de las empresas Ingeniería y Construcción Sigdo Koppers S.A., Puerto Ventanas S.A. y su filial Fepasa S.A. y SK Godelius. En el Área **Industrial**, está presente a través de Enaex S.A. y Magotteaux Group S.A. Por su parte, en el Área **Comercial y Automotriz** participa a través de SK Comercial S.A. (SKC) y SKBergé S.A., que es una asociación estratégica con el Grupo Español Bergé.



Nota: Estructura corporativa simplificada al 31 de diciembre de 2020.

4.1 Ingeniería y Construcción Sigdo Koppers S.A.

| Ingeniería y Construcción Sigdo Koppers | Dic-19 MM\$ | Dic-20 MM\$ | Var. % | 4Q19 MM\$ | 4Q20 MM\$ | Var. % |
|--|----------------|----------------|---------------|--------------|--------------|----------------|
| Ingresos | 339.740 | 365.303 | 7,5% | 115.883 | 131.528 | 13,5% |
| EBITDA | 10.382 | 18.271 | 76,0% | -14 | 12.775 | 89953,3% |
| <i>Margen EBITDA</i> | <i>3,1%</i> | <i>5,0%</i> | | <i>0,0%</i> | <i>9,7%</i> | |
| EBITDA Pro-Forma (*) | 13.880 | 20.839 | 50,1% | 1.071 | 13.323 | 1143,5% |
| <i>Mg EBITDA Pro-Forma</i> | <i>4,1%</i> | <i>5,7%</i> | | <i>0,9%</i> | <i>10,1%</i> | |
| Utilidad Neta Controladora | 3.831 | 1.529 | -60,1% | -459 | 5.834 | 1370,1% |

| | Horas (Miles) | Horas (Miles) | Var. | Horas (Miles) | Horas (Miles) | Var. |
|----------------------------------|------------------|------------------|--------|------------------|------------------|--------|
| Total Horas Hombre ejecutadas | 24.909 | 22.200 | -10,9% | 7.045 | 6.087 | -13,6% |

(*) EBITDA Pro-Forma: EBITDA + Utilidad empresas relacionadas

Ingeniería y Construcción Sigdo Koppers Group S.A. (ICSK) es una empresa líder en la ejecución de proyectos de construcción, ingeniería y montaje industrial en proyectos de mediana y gran envergadura, con un sólido prestigio tanto en Chile como en el extranjero. Ingeniería y Construcción Sigdo Koppers desarrolla proyectos industriales tales como Minería y Metalurgia, Generación y Transmisión de Energía, Obras Civiles y Construcciones Industriales.

- Al 31 de diciembre de 2020, ICSK y los consorcios en los que participa ejecutaron un total de **22,2 millones de horas hombre**, lo que representa una disminución de 10,9% respecto del año anterior, producto en parte de las paralizaciones temporales de varios proyectos producto del Covid-19. Los principales proyectos ejecutados durante el cuarto trimestre 2020 fueron (1) el proyecto Traspaso Codelco Andina, (2) el proyecto Quebrada Blanca 2 de Teck, (3) el proyecto MAPA de Celulosa Arauco, y (4) el proyecto LT 500 kV Lote E1 y E2 para Alupar en Brasil.
- Los Ingresos Consolidados de ICSK alcanzaron los \$365.303 millones** (US\$465,7 millones), lo que representa un aumento de un 7,5%. Este incremento se explica principalmente porque en el 4T20 todas las obras estaban reactivadas y algunas

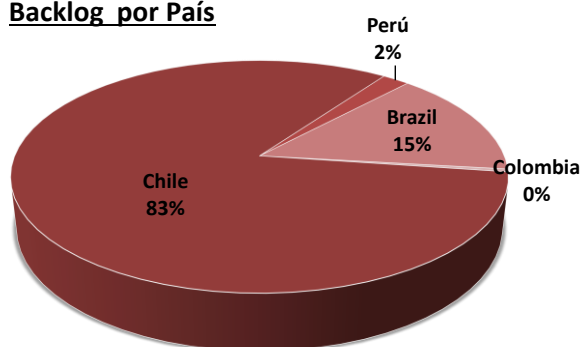
de ellas se facturaron completamente por término de su estado de contrato.

- El EBITDA Consolidado de ICSK alcanzó un resultado por \$18.271 millones** al cierre de 2020, lo que representa un aumento de \$7.890 millones respecto al año anterior. Por su parte, el EBITDA Pro-Forma (EBITDA + Utilidad Empresa Relacionadas) donde se incluye la actividad realizada a través de consorcios y coligadas que no se consolidan alcanzó \$20.839 millones, representando un alza de \$6.959 millones. Este resultado se explica principalmente por (1) activación de obras y facturaciones por término de contrato durante el cuarto trimestre 2020 y por (2) una disminución en los gastos de administración y venta (-12,1%), contrarrestado por (3) sobrecostos operacionales asociados al COVID-19 y (4) pérdidas operacionales registradas en ICSK en Perú y Brasil.
- Así ICSK registró al 31 de diciembre de 2020 una **Utilidad Neta** de \$1.529 millones, lo que representa una disminución de \$2.302 millones respecto al 2019.
- Al 31 de diciembre de 2020, ICSK mantiene un backlog de US\$554 millones** el que debería ejecutarse mayoritariamente entre el 2020 y 2022. Este backlog es un 17% menor al registrado al 3T20.

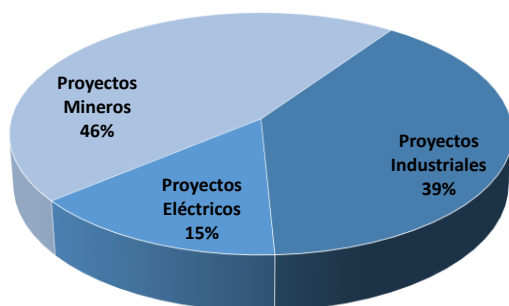
Durante el cuarto trimestre de 2020 ICSK mantuvo su nivel de actividad de la mano de la reactivación de todos proyectos que estaban paralizados, y además se adjudicó proyectos por US\$10 millones.

Durante el año 2020, ICSK se adjudicó obras por US\$198 millones, destacando las siguientes obras: Planta Concentradora del proyecto Salares Norte de Goldfields (con Fluor), Cambio de Cilindro en proyecto Laguna Seca de BHP, y obras adicionales tanto en los proyectos Quebrada Blanca 2 de Teck, como en las del Traspaso Codelco Andina.

Backlog por País



Backlog por Sector



4.2 Puerto Ventanas S.A.

| Puerto Ventanas Consolidado | Dic-19 | Dic-20 | Var. | 4Q19 | 4Q20 | Var. |
|-----------------------------------|---------------|---------------|---------------|--------------|--------------|--------------|
| | MUS\$ | MUS\$ | % | MUS\$ | MUS\$ | % |
| Ingresos | 175.967 | 150.116 | -14,7% | 40.686 | 42.429 | 4,3% |
| EBITDA | 48.699 | 44.655 | -8,3% | 10.818 | 14.117 | 30,5% |
| <i>Margen EBITDA</i> | <i>27,7%</i> | <i>29,7%</i> | | <i>26,6%</i> | <i>33,3%</i> | |
| Utilidad Neta Controladora | 21.451 | 19.100 | -11,0% | 5.170 | 6.702 | 29,6% |
| PVSA - Tons transferidas | 5.615.530 | 5.248.453 | -6,5% | 1.236.487 | 1.416.371 | 14,5% |
| Fepasa - M Ton-Km | 1.024.843 | 1.057.047 | 3,1% | 199.652 | 286.878 | 43,7% |

El negocio de Puerto Ventanas consiste en la transferencia de carga a gráneles en Chile, incluyendo la estiba y desestiba de naves y el consiguiente almacenamiento de la carga. A través de su filial Ferrocarril del Pacífico S.A. (Fepasa), participa del transporte de carga ferroviario en Chile.

| Puerto Ventanas | Cifras en Toneladas | | |
|-----------------|---------------------|------------------|--------------|
| | Dic-19 | Dic-20 | Var. |
| Carbon | 1.934.324 | 1.600.220 | -17,3% |
| Concentrado | 2.137.186 | 2.063.222 | -3,5% |
| Ácido | 293.179 | 289.072 | -1,4% |
| Granos | 434.225 | 561.953 | 29,4% |
| Clinker | 437.250 | 327.776 | -25,0% |
| Petcoke | 207.931 | 182.158 | -12,4% |
| Asfalto | 58.931 | 66.792 | 13,3% |
| Combustibles | 112.503 | 157.260 | 39,8% |
| Total | 5.615.530 | 5.248.453 | -6,5% |

■ Durante el 2020 Puerto Ventanas **transfirió 5.248.853 toneladas**, lo que representa una caída de un 6,5%. Esto se explica principalmente por menores transferencias de carbón, concentrado de cobre y clinker. A pesar de esta caída, destaca la recuperación de la transferencia de concentrado de cobre durante el 4T20 donde se transfirieron 665.830 tons, y el incremento de transferencia de granos (+128K tons).

■ Los ingresos valorados del Negocio Portuario alcanzaron los US\$150,12 millones, inferior en 14,7% al reportado a Dic-19, en línea con los menores niveles de transferencia de carga, específicamente cargas de carbón y Clinker, las cuales estuvieron afectadas en parte por los impactos del Covid-19 tanto en la industria eléctrica como del cemento.

■ Por su parte, Fepasa transportó un total de 1.057 millones de toneladas-Km de carga, aumentando un 3,1% respecto al año anterior. Destaca, el incremento de cargas de contenedores (+41,0%) y cargas mineras (+11,9%). En contrapartida, disminuyó el transporte forestal (principalmente por los efectos del COVID-19), industrial, de graneles y de residuos sólidos.

| Fepasa | Cifras en Miles Ton-Km | | |
|-----------------------|------------------------|------------------|-------------|
| | Dic-19 | Dic-20 | Var. |
| Forestal | 518.315 | 499.189 | -3,7% |
| Minería | 362.981 | 406.318 | 11,9% |
| Residuos sólidos | 81.360 | 72.930 | -10,4% |
| Graneles e Industrial | 15.931 | 13.375 | -16,0% |
| Contenedores | 46.256 | 65.234 | 41,0% |
| Total | 1.024.843 | 1.057.047 | 3,1% |

■ Al cierre de 2020, **el EBITDA Consolidado de Puerto Ventanas alcanzó los US\$44,6 millones**, lo que representa una caída de un 8,3% respecto al 2019. Fepasa, en particular, acumuló un EBITDA de MM\$8.109 (US\$10,24 millones), lo que representa un aumento en CLP de 4,5% con respecto al 2019. Destaca este incremento en Fepasa, ya que durante el 2020 se incurrieron en sobrecostos producto del Covid-19 asociados a la logística y traslado del personal.

■ Así, al 31 de diciembre de 2020, la Utilidad Neta de Puerto Ventanas alcanzó los US\$19,10 millones, mostrando una caída de 11% respecto al 2019. Este resultado se explica principalmente por las menores transferencias de carga en el negocio portuario, junto a una menor representación de la utilidad de Fepasa en dólares.

4.3 Enaex S.A.

| Enaex | Dic-19 | Dic-20 | Var. | 4Q19 | 4Q20 | Var. |
|-----------------------------------|---------------|---------------|--------------|---------------|---------------|-------------|
| | MUS\$ | MUS\$ | % | MUS\$ | MUS\$ | % |
| Ingresos | 766.544 | 824.866 | 7,6% | 192.476 | 245.723 | 27,7% |
| EBITDA | 172.497 | 178.650 | 3,6% | 45.738 | 52.480 | 14,7% |
| <i>Margen EBITDA</i> | <i>22,5%</i> | <i>21,7%</i> | | <i>23,8%</i> | <i>21,4%</i> | |
| Utilidad Neta Controladora | 81.703 | 81.064 | -0,8% | 22.960 | 23.908 | 4,1% |

Enaex S.A. es la empresa productora de nitrato de amonio, explosivos para la minería y prestadora de servicios integrales de fragmentación de roca más importante de Latinoamérica y mantiene operaciones comerciales en los principales mercados mineros del mundo (Latam, Norte América, Australasia, África y Europa). Posee una planta de nitrato de amonio en Mejillones de 850 mil toneladas anuales, uno de los mayores complejos mundiales de este producto. Adicionalmente, a través de su filial Davey Bickford (DB), se concentra en la fabricación de detonadores y sistemas de voladuras electrónicos.

| Enaex | Cifras en Toneladas | | |
|--------------------------------|---------------------|------------------|--------------|
| | Dic-19 | Dic-20 | % |
| Altos Explosivos | 10.155 | 19.917 | 96,1% |
| N.A. Exportación | 212.300 | 134.767 | -36,5% |
| N.A. Nacional | 614.230 | 615.810 | 0,3% |
| Britanite | 129.333 | 154.662 | 19,6% |
| Enaex África | | 186.100 | |
| Total | 966.017 | 1.111.255 | 15,0% |
| Precio Promedio NH3 (US\$/Ton) | 248 | 233 | -6,0% |

- Las ventas físicas de nitrato de amonio (N.A.) de Enaex alcanzaron las 1.111,2 mil toneladas, registrándose un alza de un 15% respecto al cierre de 2019. Este aumento se explica por una mayor venta en Chile (+1,6 Mtons) y Brasil (+25,3 Mtons), por ventas provenientes de la nueva filial Enaex África; y parcialmente contrarrestado por una menor venta en las exportaciones de N.A. (-77,5 Mtons).
- Los ingresos de Enaex alcanzaron los US\$824,87 millones, registrando un aumento de 7,6% respecto a

diciembre 2019, explicado por el efecto combinado de (1) mayor nivel de ingresos por la incorporación de Enaex África, (2) mayores ventas de explosivos tanto en Chile como en Brasil, contrarrestado por (3) un menor nivel de ingresos en la División Químicos (-8%), en línea con un menor nivel de exportaciones de NA, (4) un menor nivel de precios, producto de un menor precio promedio del amoniaco, en línea con la indexación de los contratos con clientes, (5) menores ingresos en el negocio de sistemas de iniciación (Davey Bickford), y (6) una menor representación en USD de las ventas de Britanite en Brasil producto de la importante depreciación del real.

- El EBITDA Consolidado de Enaex alcanzó los US\$178,65 millones al cierre de 2020, mostrando un alza de 3,6%. Esto se explica principalmente por (1) la incorporación de Enaex África, (2) por un mayor resultado operacional en el negocio de sistemas de iniciación (Davey Bickford), en línea con el aumento en las ventas físicas (+7%), y (3) contrarrestado por un menor resultado operacional en Otras filiales (Enaex Argentina y Enaex Perú) afectadas principalmente por el COVID-19.
- A nivel No Operacional se registra una pérdida de US\$12,93 millones mostrando un menor resultado de US\$2,19 millones respecto al registrado a diciembre 2019.
- Con todo lo anterior, al 31 de diciembre de 2020, la Utilidad Neta de Enaex alcanzó los US\$81,1 millones, lo que representa una leve caída de 0,8% respecto al 2019. Este menor resultado se explica principalmente por un menor no operacional.

4.4 Magotteaux Group S.A.

| Magotteaux Group | Dic-19 MUS\$ | Dic-20 MUS\$ | Var. % | 4Q19 MUS\$ | 4Q20 MUS\$ | Var. % |
|----------------------------|-----------------|-----------------|-----------|---------------|---------------|-----------|
| Ingresos | 660.438 | 570.744 | -13,6% | 151.459 | 142.463 | -5,9% |
| EBITDA | 69.585 | 57.517 | -17,3% | 15.844 | 16.586 | 4,7% |
| <i>Margen EBITDA</i> | <i>10,5%</i> | <i>10,1%</i> | | <i>10,5%</i> | <i>11,6%</i> | |
| Utilidad Neta Controladora | 20.200 | 14.274 | -29,3% | 1.798 | 6.329 | 251,9% |

Magotteaux Group S.A. es una empresa de origen belga, líder mundial en la producción y comercialización de productos de desgaste de alto cromo (aleación de chatarra fundida más ferrocromo). Los principales productos fabricados por Magotteaux son bolas de molienda de alto cromo y partes y piezas de desgaste (*castings*). Los mercados más importantes donde se comercializan los productos de Magotteaux son la industria Minera y Cementera.

| Magotteaux Group Ventas físicas (tons) | Dic-19 | Dic-20 | Var. % |
|---|----------------|----------------|--------------|
| Bolas de Molienda | 317.055 | 288.627 | -9,0% |
| Casting | 53.836 | 50.194 | -6,8% |
| Total | 370.891 | 338.821 | -8,6% |

Al cierre de 2020, las ventas físicas alcanzaron las 338.821 toneladas, lo que representa una caída de un 8,6% respecto a diciembre de 2019. Las ventas físicas de bolas de molienda (GM) disminuyeron un 9,0%, explicado principalmente por una baja en ventas de bolas de acero forjado para minería y de bolas de alto cromo en cemento. Por su parte, las ventas físicas de *castings* (piezas y partes de acero de desgaste) disminuyeron un 6,8% producto de menores ventas principalmente en el segmento Minería y Cemento. Esta menor venta se origina en parte importante por los efectos del COVID-19 a nivel global sobre la demanda de algunos clientes los

cuales han estado afectados por las restricciones de operación impuestas por países.

Así, al cierre de 2020 los **Ingresos consolidados de Magotteaux, alcanzaron los US\$570,74 millones**, registrándose una caída de 13,6% respecto del año 2019. Esta disminución se explica en gran medida por el efecto COVID-19, lo que se vio reflejado en menores ventas físicas, particularmente en el mercado del cemento que aún no evidencia una recuperación.

El **EBITDA de Magotteaux alcanzó los US\$57,52 millones** a Dic-20, disminuyendo un 17,3% con respecto del 2019. Este resultado se explica principalmente por un (1) menor resultado operacional por los efectos del COVID-19: menor demanda de bolas de molienda y de casting principalmente en los segmentos de minería y cemento, y por (2) el cierre temporal de algunas operaciones de Magotteaux durante el primer semestre.

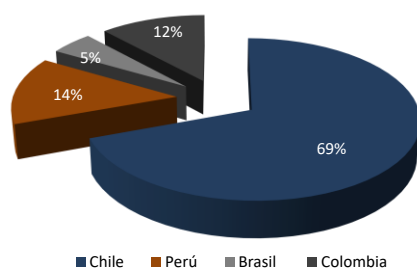
Así, la compañía alcanzó al 31 de diciembre de 2020 una **Utilidad Neta de US\$14,27 millones**, lo que representa una disminución de un 29,3% respecto al mismo periodo del año 2019.

4.5 SK Comercial S.A.

| SK Comercial | Dic-19 MUS\$ | Dic-20 MUS\$ | Var. % | 4Q19 MUS\$ | 4Q20 MUS\$ | Var. % |
|--------------------------------|-----------------|-----------------|-----------|---------------|---------------|-----------|
| Ingresos | 264.316 | 240.021 | -9,2% | 61.214 | 79.932 | 30,6% |
| <i>Negocio de Distribución</i> | 178.335 | 166.676 | -6,5% | 40.651 | 58.981 | 45,1% |
| <i>Negocio de Arriendo</i> | 103.121 | 81.105 | -21,4% | 25.029 | 22.424 | -10,4% |
| <i>Ajuste de Consolidación</i> | -17.140 | -7.760 | | -4.466 | -1.474 | |
| EBITDA | 42.484 | 34.319 | -19,2% | 9.046 | 12.522 | 38,4% |
| <i>Margen EBITDA</i> | 16,1% | 14,3% | | 14,8% | 15,7% | |
| Utilidad Neta Controladora | 5.344 | 3.151 | -41,0% | 1.579 | 4.695 | 197,3% |

SK Comercial S.A. ("SK Comercial" o "SKC") participa en la representación, importación, distribución y arriendo de maquinarias y equipos. SKC está presente en los mercados de Chile, Perú, Brasil y Colombia. SK Comercial representa prestigiosas marcas mundiales como Toyota, Volvo, Manitou, Iveco, New Holland, Kenworth, DAF y JMC, con las que ha mantenido una posición de liderazgo en los mercados donde participa.

Distribución por país de la Flota de SK Rental (US\$)



- El negocio de **distribución de maquinarias alcanzó ventas de 1.690 unidades**, lo que representa una caída de un 22% respecto al 2019. Esta baja se evidenció con fuerza entre marzo y agosto 2020 a partir de las restricciones impuestas en Chile producto del COVID-19. A nivel de ventas valoradas, el negocio de Distribución presentó una caída de 6,5%, en línea con las menores ventas físicas. Por su parte, el negocio de **arriendo de maquinaria** tiene una flota valorizada nominalmente en US\$143 millones, un 5% menor que a diciembre 2019 (US\$150).

- SK Comercial obtuvo ingresos consolidados por US\$240,02 millones**, registrando una caída de 9% respecto al 2019, explicado principalmente por

menores ventas en el negocio de distribución y de arriendo de maquinaria. Adicionalmente, las ventas del año 2020 están afectadas por la depreciación de las monedas donde SKRental tiene operaciones, particularmente en Chile (CLP), Brasil (Real) y Colombia (COP), lo que afecta la representación en USD de las ventas de SK Rental.

- El EBITDA de SK Comercial alcanzó los US\$34,3 millones** al cierre de 2020, que corresponde a una caída de 19,2% respecto al 2019. Esto se debe a un menor desempeño tanto en el negocio de distribución como en el negocio de arriendo de maquinaria, los cuales se vieron fuertemente afectados por la paralización de actividad originada por el COVID-19. Sin embargo, a partir de agosto se ha evidenciado una mayor actividad lo que ha permitido registrar una importante recuperación de los resultados operacionales respecto de los meses anteriores. Destaca también, el esfuerzo en la disminución en los gastos de administración y venta (-15%), lo que ha permitido contrarrestar en parte la caída del volumen de negocios.

- Al cierre de 2020, **SK Comercial obtuvo una Utilidad Neta de US\$3,15 millones**, mostrando un menor resultado por US\$2,19 millones respecto al 2019. A pesar de lo anterior, a partir de agosto se ha evidenciado una recuperación de la actividad lo que permitió registrar una utilidad neta de US\$4,7 millones durante el 4T20.

4.6 SK Inversiones Automotrices S.A.

| SK Inversiones Automotrices | Dic-19 MM\$ | Dic-20 MM\$ | Var. % | 4Q19 MM\$ | 4Q20 MM\$ | Var. % |
|-----------------------------|----------------|----------------|-----------|--------------|--------------|-----------|
| Utilidad Neta Controladora | 23.244 | 5.603 | -75,9% | 14.719 | 5.382 | -63,4% |

Sigdo Koppers S.A. controla SK Inversiones Automotrices S.A. (SKIA) con el 99,99% de sus acciones. A su vez, SKIA es dueña del 40% de las acciones de la sociedad SKBergé S.A. SKIA no consolida los Estados Financieros de SKBergé. Como consecuencia, la Utilidad neta de SKBergé S.A. se reconoce como Participación en las Ganancias de Asociadas y Negocios Conjuntos.

- SKBergé tiene presencia en Chile, Perú, Argentina y Colombia. En Chile representa las marcas Chrysler, Jeep, Dodge, Fiat, Ferrari, Alfa Romeo, Infiniti, Mitsubishi Motors, Maserati, MG, SsangYong, JMC y Chery. En Perú representa las marcas Kia, Peugeot, Chery, MG, Fuso y Mitsubishi Motor. En Colombia representa las marcas Chrysler, Dodge, Jeep, Volvo y Peugeot. Finalmente, en Argentina representa a Kia. Cabe destacar que las principales fuentes de crecimiento para SKBergé están dadas por el crecimiento orgánico de los mercados donde participa (principalmente países extranjeros).

- Al 31 de diciembre de 2020, SKBergé registró ventas por 57.989 unidades, lo que representa una caída de un 29,1% respecto a diciembre 2019, y que está directamente vinculado a la casi detención de actividades en esta industria entre abril y julio producto del COVID-19. En particular las unidades vendidas en Chile alcanzaron las 36.808 unidades, lo que representa una disminución de un 23,4% respecto Dic-19. En relación con las ventas en el extranjero, éstas alcanzaron las 21.181 unidades, mostrando una caída de un 37,1% respecto al 2019. A pesar de lo anterior, durante el 4T20 se registraron ventas por 23.897 unidades evidenciándose una dinámica recuperación, especialmente en Chile.

- Al cierre de 2020, **SKIA registró una utilidad de CLP\$5.603 millones**, lo que representa una caída de 75,9% respecto a Dic-20. Este menor resultado se explica por (1) una base de comparación mayor producto de la utilidad por la venta del negocio de Santander Consumer Finance registrada el 2019, y (2) por menores ventas físicas y por un menor nivel margen operacional. A pesar de lo anterior, a partir de agosto se registró una muy dinámica recuperación del mercado, especialmente en Chile, lo que permitió una utilidad de CLP\$5.382 millones durante el 4T20.

- La Asociación Nacional Automotriz de Chile (ANAC) informó que en Chile se comercializaron 259 mil unidades durante el 2020 (-30,6% vs. el 2019).